

EU renegociará T-MEC en el 2026: Howard Lutnick

Trump. Buscará frenar la deslocalización de empleos y proteger su industria

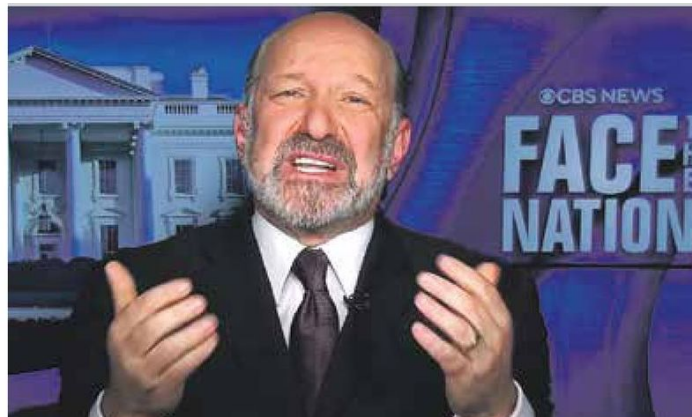
La administración del presidente Donald Trump confirmó que tiene la intención de renegociar el T-MEC el próximo año, descartando así una simple revisión técnica del acuerdo, como marca el calendario oficial del tratado.

Howard Lutnick, secretario de Comercio, explicó lo anterior en una entrevista en el programa *Face the Nation* de la cadena CBS, en donde detalló que Trump buscará transformar las condiciones del acuerdo para frenar la deslocalización de empleos y proteger a la industria de EU.—*Jassiel Valdelamar* / PÁG. 4

“(El presidente) No quiere que se construyan autos en Canadá o México cuando podrían fabricarse en Michigan u Ohio”

HOWARD LUTNICK

Secretario de Comercio de EU



POSIBLE RELACIÓN BILATERAL

Va Trump por renegociación del T-MEC, revela Lutnick

En una entrevista para la CBS, el secretario de Comercio de EU aseguró que se buscará una transformación profunda.

Expertos advierten que es importante no responder con represalias a EU

JASSIEL VALDELAMAR

jvaldelamar@elfinanciero.com.mx

La administración del presidente Donald Trump confirmó que tiene la intención de renegociar el Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC) el próximo año, descartando una simple revisión técnica del acuerdo, como marca el calendario oficial del tratado.

El anuncio fue hecho por el secretario de Comercio, Howard Lutnick, durante una entrevista en el programa FACE THE NATION de la cadena CBS, en donde aseguró que el Presidente buscará transformar profundamente las condiciones del acuerdo comercial para frenar la deslocalización de empleos y proteger a la industria estadounidense.

"¿Debería esperarse que renegociemos el T-MEC? Tiene perfecto sentido para el Presidente hacerlo", declaró Lutnick. "No quiere que se construyan autos en Canadá o México cuando podrían fabricarse en Michigan u Ohio. Es simplemente mejor para los trabajadores estadounidenses".

Las declaraciones del secretario marcan un cambio sustantivo en el enfoque hacia el acuerdo vigente desde 2020. Según el calendario pactado, la revisión formal del tratado está prevista para 2026. Sin embargo, la Casa Blanca de Trump planea rediseñar por completo los compromisos trilaterales, particularmente en lo relativo a reglas de

origen automotriz, acceso a mercados y medidas arancelarias.

ARANCELES PARA PRESIONAR

El secretario Lutnick dejó en claro que los aranceles seguirán siendo el eje central de la política comercial de Trump. A partir del 1 de agosto, entrará en vigor un nuevo esquema de aranceles generalizados, con un arancel base del 10 por ciento para la mayoría de los países y tasas mayores para economías grandes que, a juicio de Washington, no han abierto suficientemente sus mercados a productos estadounidenses.

Lutnick explicó que mientras aproximadamente 75 por ciento de las exportaciones mexicanas y canadienses entran libres de arancel bajo el T-MEC, el otro 25 por ciento se mantendrá sujeto a tarifas si no hay avances en temas sensibles para la Casa Blanca, como el control fronterizo y el combate al fentanilo.

"El Presidente dijo: 'A menos que detengan el fentanilo y cierran la frontera, vamos a mantener los aranceles sobre ese 25 por ciento'. Ese es el mensaje claro: comercio justo y recíproco", afirmó Lutnick.

MÉXICO, EN OBSERVACIÓN

Para expertos como Pedro Canabal, socio de comercio exterior en Baker Tilly, la postura estadounidense no es del todo inesperada.

"No nos debe de generar ningún tipo de sorpresa. Desde que se negoció este tratado se incluyó la llamada cláusula *sunrise*, que nos toca en 2026", explicó el analista.

En este sentido, Canabal recordó que el T-MEC fue concebido con un enfoque distinto al del antiguo TLCAN.

"A diferencia del NAFTA (por sus siglas en inglés), que era un tratado para facilitar el comercio, este tiene la intención de consolidar un bloque comercial norteamericano", apuntó.

Sin embargo, advirtió que Estados Unidos ha empezado a hablar de renegociar o incluso cancelar el acuerdo, lo que podría abrir la puerta a entendimientos bilaterales específicos entre cada uno de los socios.

"Yo creo que lo más inteligente es esperar. He visto que el gobierno mexicano se ha manejado con prudencia e inteligencia de no responder con represalias. Porque el comercio libre entre los dos países es conveniente", señaló Canabal.

Desde una perspectiva legal, la renegociación no es inmediata, subraya Mateo Diego, socio en Agon y experto en solución de controversias. "Desde un punto de vista interno, para renegociar el T-MEC, el Ejecutivo de Estados Unidos necesita dos cosas: autorización del Congreso para modificar el acuerdo y una consulta pública. Al día de hoy, no tiene ninguna de las dos", explicó.

gobierno de Trump traslada mayor peso a la producción



Además, aclaró que el tratado no se extingue automáticamente si no hay consenso: su vigencia formal está pactada hasta 2036, lo que obliga a que cualquier cambio sustancial pase por el mecanismo institucional correspondiente.

¿REFORMA PROFUNDA?

Desde el sector privado, Matt Silver, CEO de la empresa transfronteriza Cargado, calificó como inevitable una reconfiguración del tratado comercial más grande del mundo, mismo al que deberán sentarse a la mesa el próximo año.

“¿Renegociar el T-MEC otra vez? Siempre fue algo que iba a suceder”, señaló el empresario.

Para el empresario, lo más probable es que los cambios que se acuerden para el T-MEC se limiten a ajustes técnicos en las reglas de origen o una mayor fiscalización, sin transformaciones radicales.

“Así que si se renegocia nuevamente, no esperen un nuevo gran tratado comercial. Esperen que el 75 por ciento se convierta en 80 por ciento. O una aplicación más estricta. O simplemente más titulares”, dijo Silver.

25%

DE LAS EXPORTACIONES

De México y Canadá a EU no están protegidas por el T-MEC, por lo que aún pagan aranceles.

1.5%

CRECERÍA EL PIB DE EU

Anualmente si se logra renegociar el T-MEC, junto con aranceles selectivos, estima Lutnick.

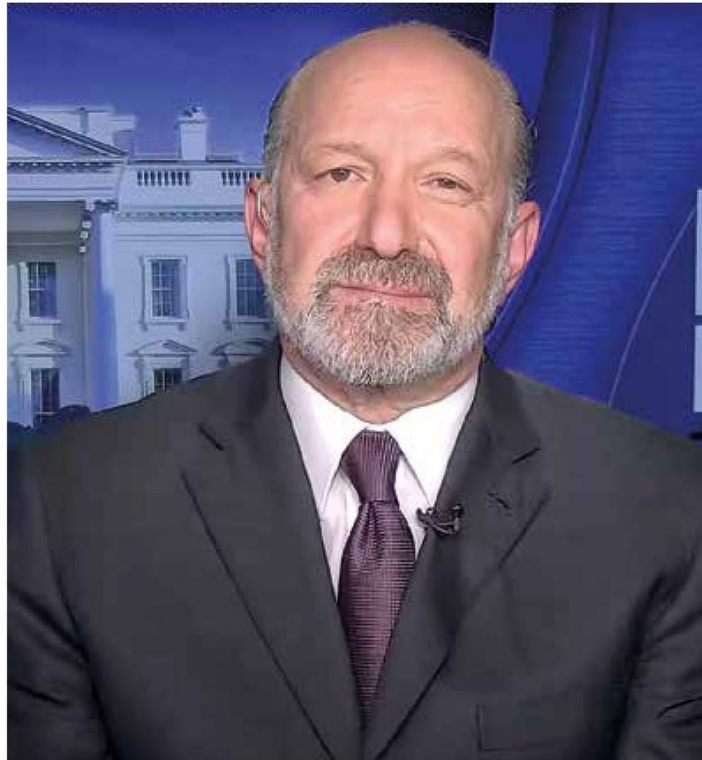
ESTRATEGIA

El plan del gobierno de Trump es trasladar la mayor parte de la producción de autos para generar más empleos.

“El presidente (Donald Trump) definitivamente va a renegociar el T-MEC, pero eso será dentro de un año”

“No quiere que los autos se fabriquen en Canadá o México cuando pueden hacerse en Michigan u Ohio”

HOWARD LUTNICK Secretario de Comercio de EU



ALISTAN CAMBIOS. El funcionario explicó que se condicionarán resultados.

