



← **Capufe: ¿de dónde sale OFIstore?**
Alicia Salgado,
Cuenta corriente > 5

Se asignó una licitación a una empresa que no tiene credenciales para realizar el trabajo, y eso debe investigarse.



↓ **Cuenta corriente**
Alicia Salgado
contacto@aliciasalgado.mx

Capufe: ¿de dónde sale OFIstore?

En las carreteras de cuota del país, que tienen alrededor de 11 mil 200 kilómetros y forman parte de la Red de Carreteras que supervisa la SICT, de **Juan Antonio Esteva Medina**, un actor relevante es Caminos y Puentes Federales de Ingresos y Servicios Conexos (Capufe), que dirige **Rubén Hernández Bermudez**, dado que administra casi 4 mil kilómetros de esas concesiones que corresponden a los tramos de conexión más transitados hacia y desde la Ciudad de México y su zona conurbada. Uno de los problemas más frecuentes es la congestión vehicular que provocan las casetas de cobro porque sus carriles de telepeaje son uno o dos, y eso cuando funcionan.

Por eso, cuando se dio a conocer que invertirían en modernizarlos y ampliar a partir de agosto el número de casetas con telepeaje, la medida fue aplaudida. Para ello, Capufe lanzó la licitación LA-09-JOU-009JOU001-N-41-2025 para la "contratación del servicio de mantenimiento preventivo y correctivo a equipos de control de tránsito de peaje y telepeaje de las plazas de cobro correspondientes a la Red Capufe, Red Fonadin y tramo México-Puebla". Seguramente a **Raquel Buenrostro**, secretaria de Anticorrupción y Buen Gobierno, le gustará conocer el resultado de la licitación, porque, sin conceder, parece que se asignó a quien no tiene credenciales para realizar el trabajo propuesto y se descalifica a quien tiene credenciales y las propuestas no cuadran.

Según los resultados, de la licitación, participaron 6 empresas, de las cuales 5 eran proveedores del servicio licitado y una nueva en el sector. La licitación abarcó 18 partidas, de las cuales 11 fueron adjudicadas y 7 fueron declaradas desiertas. Capufe descalificó a 4 empresas (con experiencia algunas) y declaró ganador a dos empresas: Hitachi Rail GTS México, que en México dirige **Jesús Gutiérrez**, y la otra es OFIstore SA de CV. El giro empresarial de OFIstore encontrado en padrones de compra pública, va desde distribución de medicamentos hasta venta de equipos de computo y papelería en la administración pasada. Tras la crítica que ha trascendido, resulta que ahora Hitachi Rail GTS México apoyará a OFIstore para implementar tecnología internacional en su red de autopistas

de Capufe para mejorar el control de peaje, la seguridad y la atención al usuario. También refuerza su colaboración con la Guardia Nacional y autoridades locales.

Si no la borran: aquí la liga en Facebook de la información difundida el martes pasado: <https://www.facebook.com/Magazine.del.Transporte/posts/con-apoyo-de-hitachi-rail-gts-m%C3%A9xico-y-ofi-store-caminos-y-puentes-federales-de-/1348389593963074/>.

A saber: OFIstore y Hitachi ganaron 6 y 5 partidas, respectivamente, y donde la primera ganadora, estuvo 140% por encima del precio de los actuales proveedores y 322% más alto que las propuestas más bajas. ¿Se parece a la megalicitación de medicamentos? En partidas desiertas, el único participante considerado para la evaluación económica fue OFIstore y dado que su propuesta superó el techo presupuestal, fue desechada.

Para **Buenrostro** y el secretario de Hacienda, **Edgar Amador**, será especialmente interesante entender por qué en esas 6 partidas su oferta estuvo 210% por encima del precio del actual proveedor. Capufe se las asignó por un total de 386 millones 713,304 pesos e incluye las casetas de Durango, Choapa, Taxco, Hermosillo y Champa-Lechería, donde OFIstore no excedió el techo presupuestal, pero fue más onerosa que otros licitantes con años de experiencia.

Es difícil ubicar al grupo empresarial relacionado con OFIstore, pero preguntando aquí y allá en el medio de licitaciones y compras públicas, saltó el nombre de **Claudia María Rincón Pérez**, quien logran una buena cantidad de adjudicaciones directas sin las justificaciones extraordinarias requeridas utilizando empresas de un grupo para similar competencia.

En el caso de esta licitación, siendo una empresa que no tiene experiencia en el objeto, se le permitió acreditar perfiles únicamente mediante cartas compromiso y realizar una prueba de concepto que no demuestra las capacidades para realizar el servicio de mantenimiento correctamente. Adicional a todo lo anterior un empleado de OFIstore, **Óscar Ramírez Cruz**, fue presentado por Capufe en las pruebas de los competidores como superintendente de Capufe. Como ve, dentro hay muchos ojos y oídos que saben.

